

Sage CRM

## Curso Webinar

# Comercial

Duración: 3 h

### Objetivo

Al finalizar este curso habremos aprendido a gestionar las entradas de clientes potenciales y su seguimiento.

### Temario

#### Gestión de Futuros Clientes

- Entrada del futuro cliente
- Búsquedas de futuros clientes
- Asignación de futuro cliente a Empresa