

Sage CRM

Curso Webinar

Comercial

Duración: 3 h

Objetivo

Al finalizar este curso habremos aprendido a gestionar las entradas de clientes potenciales y su seguimiento.

Temario

Gestión de Futuros Clientes

- Entrada del futuro cliente
- Búsquedas de futuros clientes
- Asignación de futuro cliente a Empresa